

## MUNDO EMPRESARIAL

## GLOVO

## Alianza con HolaHome, una app de gestión de alquiler

La empresa de reparto a domicilio Glovo se ha aliado con HolaHome, una *start-up* especializada en la gestión del alquiler online. Según un comunicado, la alianza permitirá hacer la entrega de llaves sin necesidad de contacto físico. Pese a la pandemia, Glovo asegura que en el primer trimestre del año ha crecido en 156 nuevas ciudades españolas y que los pedidos en julio han aumentado un 91% respecto al año anterior. / Redacción

## CATALANA OCCIDENTE

## El seguro de crédito lastra el beneficio, que baja un 31%

Catalana Occidente tuvo un beneficio consolidado de 155 millones en el primer semestre, un 31,3% menos que en el 2019, lastrado por sus compañías de seguro de crédito (Atradius, Crédito y Caución y Atradius Re), que ganaron un 69,9% menos con un descenso del 2,6% en ingresos, hasta 1.023,4 millones. El negocio tradicional (Plus Ultra, Catalana Occidente, Bilbao y NorteHispana) ganó un 10,7% más. / Redacción



José María Serra Farré

## GESINTER

## David Levy compra el 30% de la gestora de la familia Torrella

Gesinter, empresa especializada en la gestión de fondos de inversión, ha incorporado a su accionariado al empresario David Levy, fundador y director general de la firma de asesoramiento financiero y gestión patrimonial DiverInvest. Levy se ha hecho con el 30% de Gesinter, que está controlada por la familia Torrella desde su fundación en 1991. Se suma al proyecto a título personal. Gesinter prosigue de esta

forma la reordenación societaria iniciada en el 2018 tras la venta de Interbrokers a GVC Gaesco. En ese momento, Kai y Silvia Torrella, miembros de la tercera generación de la familia fundadora, dejaron fuera a Gesinter de la operación. La pequeña gestora, con cinco personas en el equipo, se mantiene totalmente independiente. La idea es cambiar el ritmo con la aportación de Levy, que llega al accionariado para apoyar un proyecto de crecimiento a medio y largo plazo. Gesinter inició sus actividades en el arbitraje financiero, posteriormente avanzó con la intermediación extranjera y más recientemente la firma se ha focalizado en la gestión de activos. / Redacción

## Pastas Gallo salta a la nevera con la compra de Ta-Tung

La firma participada por Proa realiza su primera adquisición

LALO AGUSTINA  
Barcelona

Pastas Gallos cerró el pasado miércoles la compra de la compañía Ta-Tung Platos Precocinados, propiedad de la empresaria camboyana Kav-ly, por unos 12 millones de euros. La mayor parte del precio se desembolsa ahora y el resto, en los próximos dos años y en función del cumplimiento de ciertos objetivos. La empresa adquirida, con sede y fábrica en Sant Vicenç dels Horts y ventas de alrededor de 15 millones anuales, es una referencia en el sector de los precocinados asiáticos en España y dispone de una amplia gama de productos entre los que sobresalen todo tipo de rollitos de primavera.

Fundada en 1997, la compañía exporta a Italia, Francia y Portugal. El negocio ha ido bien hasta ahora y Ta-Tung obtiene un beneficio bruto de explotación (ebitda) próximo a los 2 millones de euros, según consta en el Registro Mercantil. Sin embargo, la empresa ha llevado a cabo inversiones importantes, estaba bastante endeudada y, desde el punto de vista comercial, necesitaba un nuevo impulso, que es el que le pretende dar Gallo aprovechando su distribución capilar por toda España. Para la firma que dirige Fernando Fernández Soriano es un complemento estratégico ya que los



Kav-ly, fundadora de Ta-Tung, ahora adquirida por Pastas Gallo

## Gallo romperá moldes este año y espera que Ta-Tung aproveche su red comercial para crecer con fuerza

refrigerados cada vez tienen mayor peso en la alimentación.

Kav-ly, que ha sido asesorada en este proceso por el despacho Pedrosa Lagos, seguirá en la empresa durante un tiempo como responsable del desarrollo de producto. Pas-

tas Gallo no quiere perder su talento, el mismo que le ha hecho crear una empresa como Ta-Tung de la nada y hacerla bastante rentable.

Para Pastas Gallo, que se ha apoyado en Non Nominus Abogados para realizar la compraventa, se trata del modelo de operación que encaja en el libro de estilo de Proa Capital, su accionista mayoritario: Ta-Tung es una empresa joven, con un buen producto y mucho recorrido potencial. El fabricante de pasta vive un año histórico, con las ventas disparadas que se irán este año muy por encima de los 200 millones de euros.●

## La caída en la donación de plasma rebaja un 24% el beneficio de Grifols

ROSA SALVADOR  
Barcelona

La multinacional de hemoderivados Grifols ganó 218,2 millones de euros en el primer semestre, un 23,9% menos que el año pasado, por el impacto de la pandemia, que ha reducido las donaciones de plasma especialmente en Estados Unidos, uno de los países más afectados por el virus y la principal fuente de suministro del grupo.

La compañía que dirigen Raimon Grifols y Victor Grifols Deu ha explicado a la CNMV que en el conjunto del año esto la obligará a reducir el valor de sus inventarios en unos 205 millones de euros, debido principalmente a una menor utilización de la capacidad productiva prevista. La firma prevé que este año su disponibilidad neta de plasma será un 10% inferior a la que tuvo en el 2019. El impacto neto antes de impuestos de la pandemia ha sido de 185 millones en el semestre. Para compensarlo, Grifols ya anunció en junio que aplicará un plan de contención de gastos operativos por valor de 100 millones de euros en el conjunto del año, de los que ya ha aplicado 20 millones en el trimestre.

Pese a las dificultades con el suministro de plasma, los ingresos de la compañía crecieron un 10,5% en el semestre, hasta los

2.677,3 millones de euros. La principal división de Grifols, Bioscience (que comercializa las proteínas del plasma y le aporta el 80% de los ingresos), facturó 2.158,8 millones, con un alza del 12,4%. También creció la que comercializa productos biológicos, mientras que ingresaron menos las de diagnóstico y hospitales.

La compañía explicó que ha destinado 145,6 millones hasta junio a inversiones productivas y

## La firma destina 166 millones a I+D+i, que este año se centra en los usos del plasma contra el coronavirus

otros 166,8 millones en I+D+i. Este semestre ha dado un impulso especial a proyectos de investigación dirigidos a combatir la Covid-19. Así, Grifols ya ha entregado en EE.UU. sus primeros lotes de la inmunoglobulina hiperinmune anti-SARS-CoV-2 para uso en ensayos clínicos. En España evalúa la eficacia de la inmunoglobulina intravenosa a altas dosis y realiza diversos estudios con plasma de personas que han superado la enfermedad.●

## Clasificados

RECEPCIÓN DIRECTA  
Av. Diagonal,  
n.º 477, planta 1  
08036 Barcelona

ANUNCIOS POR INTERNET  
Contrate su anuncio  
directamente desde casa  
<http://clasificados.lavanguardia.com>

ANUNCIOS POR TELÉFONO  
902 17 85 85  
LA VANGUARDIA

INMOBILIARIA

MOTOR

EMPLEO

VARIOS

## SERVICIOS

CENTROS DE MASAJES  
MASAJES Holísticos 665 403 769  
DESPLIEGUE estimu. 687639739

## QUÈFEM?

Tota la informació del cinema, teatre,  
música, locals de moda, esdeveniments,  
compres, esport urbà, rutes i turisme  
de cap de setmana.

LA VANGUARDIA

Una nova i innovadora  
manera de posar-se al dia

Ara, cada divendres troba nous continguts  
digitals en Realitat Augmentada amb

emotionsAR