

Las mañanas en Gesinter son caóticas. En el edificio que alberga su sede, en Sarrià, el ajetreo contrasta con la calma del barrio, ajeno a las llamadas, las reuniones, el pasar de las páginas rosa salmón y las onomatopeyas que

POR SABINA
FEIJÓO MACEDO

pueda evocar una gestora de fondos de inversión.

Atienden a EL PERIÓDICO los hermanos Kai y Silvia Torrella, director ejecutivo y presidenta de la gestora, que conforman la tercera generación de una empresa que lleva vinculada a los mercados desde 1951.

«De hecho, acabamos de celebrar nuestro 75º aniversario; tres cuartos de siglo en los que cada día ha habido un Torrella en el mercado», cuentan con orgullo y cercanía.

Explican que a Gesinter se la conoce como una de las pocas gestoras *boutique* independientes catalanas. También como una firma especializada en el mercado chino, señá de identidad que se remonta a principios de los noventa, cuando el padre comenzó a invertir de forma temprana en empresas del país asiático.

Sin embargo, la historia arranca tiempo atrás. Fue en 1951 cuando su abuelo fundó R. Torrella y Compañía, firma que durante cuatro décadas se dedicó al arbitraje entre las cuatro bolsas españolas de entonces, situadas en Madrid, Bilbao, Barcelona y València. En otras palabras: compraban acciones donde cotizaban baratas y las vendían donde eran caras.

Durante años vivieron de esas ineficiencias del mercado. «Era un negocio de nicho, muy rentable, y en el que los grandes bancos no entraban, lo que nos permitió trabajar con más de 120 de los 250 agentes de cambio y bolsa de la época», recuerdan.

El modelo se agotó en los ochenta, con la reforma del mercado de valores, la desaparición de los agentes y el salto a la negociación electrónica. Sin caer en la parálisis, en 1987, Antonio y Ricard Torrella Rodón (padre e hijo), junto con Alfonso Jiménez, fundaron Interbrokers, centrada en la intermediación de bancos extranjeros en la bolsa española.

Poco después, en 1992, se crea Gesinter SGIIC, dedicada a la gestión de fondos de inversión, y en 2002 la tercera generación toma el relevo. Los hermanos Kai y Silvia asumen la dirección y, tras dos décadas al frente, deciden concentrar su esfuerzo en



Barcelona, protagonista

Los hermanos Silvia y Kai Torrella, tercera generación de una empresa que acaba de celebrar su 75º aniversario, lideran una de las pocas gestoras fondos de inversión independientes catalanas.

Gesinter, una gestora de barrio que opera en el mercado global



Kai y Silvia Torrella,
consejero delegado y
presidenta de Gesinter.

El Periódico

la gestora y vender Interbrokers en 2018. La compradora fue GVC Gaesco, otra firma independiente catalana.

Este 2026, Gesinter lo comenzará con una cartera que, por primera vez, alcanzará los 50 millones de euros bajo gestión, pertenecien-

tes a más de 400 clientes. Todo ello con un equipo reducido de cuatro personas: los dos hermanos, el profesor de economía en la Universitat Pompeu Fabra Joan Esteve como director de inversiones y Lluïsa Vilarrubí Ferrer al frente del back office y la atención al cliente.

¿Y la propiedad? Se reparte en tres partes: un tercio para cada hermano y una tercera que, desde 2020, pertenece a David Levy. «Aporta gran experiencia internacional tras su etapa en Nueva York y una visión muy global del sector financiero», explican.

Levy, además, es presidente de la firma de asesoramiento Diverinvest y patrono de la fundación Migranodearena. Preguntados los hermanos cómo se definen a sí mismos, responden que «frente a los grandes Zara o H&M del sistema financiero, somos esa tienda de barrio especializada, a la que acudes por el trato y la calidad del servicio».

Cinco vehículos

Su base de clientes está formada en un 75% por particulares y en un 25% por *family offices* y empresas familiares, con un patrimonio medio que se sitúa entre los 25.000 y los 300.000 euros.

«Es un perfil muy desatendido en la banca privada, al que no se les hace seguimiento ni se les asigna un interlocutor estable», señala Kai Torrella. Ese perfil convive con ahorradores jóvenes que aportan, cada mes, pequeñas cantidades –entre 30 y 50 euros–, ya que la mayoría de fondos no exige inversión mínima.

Actualmente la gestora articula su oferta en cinco vehículos. «Nuestro universo de inversión parte del análisis de unas 380 empresas –200 estadounidenses, 150 europeas y 30 chinas–. Tras un doble filtro cualitativo y cuantitativo, hacemos seguimiento de unas 50 compañías que acaban formando parte de las cartas», explica Kai Torrella.

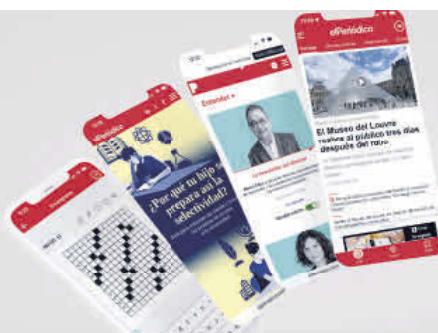
La gama incluye un fondo mixto flexible que combina renta variable y renta fija global y un fondo de renta variable global centrado en grandes empresas internacionales, con un peso relevante de EEUU y Europa.

A ellos se suma un producto enfocado en el área de influencia de China y el sudeste asiático, que canaliza la inversión tanto a través de fondos y ETF temáticos como mediante empresas occidentales con fuerte dependencia del mercado chino.

Completan la oferta un fondo de inversión libre, con una cartera muy concentrada y flexible, y una sicav de inversión global, accesible para cualquier inversor y diversificada en grandes empresas, que sigue una filosofía similar a la del fondo de renta variable internacional. ■

Todo El Periódico, en tu bolsillo

Descarga la App y lleva El Periódico contigo: lee con menos interrupciones y accede a los pasatiempos y el contenido exclusivo con una mejor experiencia



Descargar

elPeriódico

